



Walliser Club der Business Angels

Ziel

Der Walliser Club der Business Angels organisiert zwei- bis dreimal pro Jahr Treffen zwischen Investoren (Club-Mitgliedern) und Westschweizer Unternehmern, die auf der Suche nach Finanzierungen sind. Individuelle Treffen sind während des ganzen Jahres möglich.

Während dieser Treffen präsentieren drei bis vier, durch den Verwaltungsausschuss des Clubs ausgewählte und eingeladene Unternehmer ihre Projekte potentiellen Investoren. Durch diese alternative Finanzierungsmethode profitieren die Unternehmer nicht nur von der finanziellen Unterstützung der Investoren, sondern auch von deren Erfahrung und professionellen Netzwerk.

Betrag

Die investierten Beträge sind vom jeweiligen Bedarf des Unternehmens sowie den finanziellen Möglichkeiten der Investoren abhängig. Die über den Walliser Club der Business Angels erfolgten Finanzierungen bewegten sich die letzten Jahre über zwischen Fr. 10'000.- und Fr. 500'000.- pro Investment.

Spezifische Bedingungen

Die Mitgliedschaft im Club oder die Möglichkeit, ein Projekt zu präsentieren, steht grundsätzlich jedermann offen. Der Club kann bereits in einem sehr frühen Projektstadium involviert werden. Sei es bei der Konzeption von einem Businessmodell und Businessplan, der Kapitalbedarfsermittlung oder der Erarbeitung und Umsetzung eines Finanzierungsplans. Die Business Angels können für fast jede erdenkliche Art von Unternehmensprojekten unabhängig von deren Projektstand (Lancierung bis Abschluss) eingesetzt werden.

Die Selektionskriterien sind im Wesentlichen vom Potential eines Projektes (Qualität des Teams und des Managements, Marktpotential) sowie der Übereinstimmung des Projektes mit den Zielen des Clubs, wozu unter anderem die Schaffung von Arbeitsplätzen im Kanton Wallis zählt, abhängig.

Um sich an einer dieser Veranstaltungen zu präsentieren, müssen vorgängig folgende Informationen und Unterlagen eingereicht werden:

- > Beschreibung des Projektes,
- > Organisation & Management,
- > Geschäftspolitik und Marketingstrategie,
- > Budgets und Liquiditätsplanung,
- > juristische Struktur der Unternehmung.

Diese Informationen sind üblicherweise in einem Businessplan enthalten.

Eine Kommission wird ausschliesslich im Erfolgsfall erhoben (Success Fee). Diese ist degressiv und vom Investitionsbetrag abhängig.

